



Liebe **LESERINNEN**,
liebe **LESER**,

trotz sorgfältigster Planung passiert es, das belegen die offiziellen TED-Daten, immer wieder: Der Auftrag wurde vergeben, und dann stellt man fest, dass sich der Bedarf ändert, sei es hinsichtlich der Leistung selbst oder der Laufzeit. Jetzt heißt es, während der Laufzeit den Auftrag zu ändern. Oder muss man doch neu ausschreiben? Für die meisten öffentlichen Auftraggeber ist dies erfahrungsgemäß ein heikles Thema. Doch diese Unsicherheit ist unbegründet, wie der Hamburger Rechtsanwalt Bastian Haverland in unserem Interview ab Seite 14 ausführt. „Auftragsänderungen während der Vertragslaufzeit“, so der Vergaberechterspezerte, sind unproblematischer als befürchtet. Und lassen sich als Option bereits in den Ausschreibungsunterlagen aufnehmen, um für den Fall der Fälle gewappnet zu sein.

Interessant und hochaktuell ist auch die Frage, welche Auswirkungen der Entscheid des EuGH zur bundesdeutschen HOAI hat. Wurde sie wirklich gekippt, und müssen wir nun mit einem Qualitätseinbruch bei Planungsleistungen in der Baubranche rechnen? Zwei Experten kommen für Sie in diesem Heft zu Wort. Für die Praxis stellen wir eine ganz besondere Art der Ausschreibung vor, die elektronische Auktion. Zurzeit fristet sie noch ein Nischendasein, obgleich sie Auftraggebern und Bietern die Arbeit deutlich erleichtern kann.

Habe ich mit diesem Anriss unseres Themenspektrums bereits Ihre Neugier an unserer aktuellen SUPPLY-Ausgabe geweckt? Prima! Einen weiteren Beitrag möchte ich Ihnen dennoch ans Herz legen. Ab Seite 24 zeigt unsere Autorin, mit welcher Chuzpe vier große Wirtschaftsprüfungsgesellschaften Steuerflucht unterstützen und gleichzeitig, ebenfalls auf Kosten des Steuerzahlers, Beraterverträge bei den Regierungen abgreifen.

HERZLICHST

Andreas Klose
Redaktionsleitung

AKTUELL

SEITE 4 BIS 13

Brandschutz-Beschaffung in zwei Bundesländern; Vergabekammer muss nachsitzen; Sitzt Verkehrsminister Scheuer die Pkw-Maut aus?; Trumps Ex-Stabschef verdient an Kinder-Camps; Interview zum HOAI-Urteil u.v.m.

TITEL

SEITE 14

Auftragsänderungen während der Vertragslaufzeit
INTERVIEW MIT BASTIAN HAVERLAND

VERGABE

Seite 20

Unangemessener Druck auf die Bieter oder sinnvolles Transparenz-Tool? Ein Beschaffungsinstrument im Check
DIE ELEKTRONISCHE AUKTION MACHT'S MÖGLICH!

BESCHAFFUNG

SEITE 24

Die Deals der vier großen Wirtschaftsprüfer Deloitte, KPMG, PricewaterhouseCoopers und Ernst & Young
EINE FRAGE DER EHRE

SEITE 28

Sinnvoll oder betriebswirtschaftlicher Irrsinn?
DIE EU-QUOTE FÜR EMISSIONSFREIE BUSSE

SEITE 31

Endlich konkrete Zahlen
WAS BEWIRKT DIE VERGABESTATISTIK?

KLARTEXT

SEITE 33

DR. SEBASTIAN CONRAD ÜBER DIE HOAI
Gegenwind für Architekten und Ingenieure

STANDARDS

SEITE 3

EDITORIAL/INHALT

SEITE 34

IMPRESSUM